

Inhaltsverzeichnis

Geleitwort	V
Vorwort	VII

Mergers & Acquisitions aus rechtswissenschaftlicher Perspektive

Die Zukunft von Private Equity Deals: Lösen Club-Deals und PIPE-Deals den LBO ab?	3
<i>Nils Krause & Max Asschenfeldt</i>	

Die sanierungsbedingte Befreiung eines Bieters vom Pflichtangebot nach § 35 Abs. 1 Satz 1 WpÜG im Rahmen einer Unternehmensübernahme.....	31
<i>Gerrit Stumpf & Sebastian Schoppmann</i>	

Bilanzgarantie im Unternehmenskaufvertrag.....	63
<i>Ivonne John & Hans-Dieter Tresser</i>	

Nachvertragliche Wettbewerbsverbote im Unternehmenskaufvertrag zu Lasten eines Gesellschafter-Geschäftsführers.....	95
<i>Sebastian Orthmann & Till Soyka</i>	

Unternehmenskaufverträge nach indischem Recht	113
<i>Patrick Satish</i>	

Mergers & Acquisitions aus wirtschaftswissenschaftlicher Perspektive

Corporate Brand Management bei Mergers & Acquisitions – Problemfelder und Erfolgsfaktoren.....	139
<i>Claudia Wille, Florian Bauer & Tobias Anslinger</i>	

Incentivierung des Managements bei Unternehmenskäufen mit Private Equity Investoren – eine empirische Untersuchung.....	179
<i>Christian Büchler, Marius Buxkaemper, Christoph Schalast & Gregor Wedell</i>	

Risikoidentifikation als Zusatzinstrument innerhalb des strategischen M&A-Controllings	199
<i>Marc Eulerich</i>	
Venture Capital Allokationen: Verbesserung der Prognose des Erfolgs junger Unternehmen auf Basis integrierter Kompetenzdiagnostik	225
<i>Marcel Rieser & Jutta Wollersheim</i>	
Erfolgsfaktoren für Akquisitionen und die Führung von Tochtergesellschaften in Frankreich	241
<i>Christoph Heller</i>	